

Sales Representative (m/w/d) für den Vertriebsaußendienst, Grossraum Niedersachsen

Wir gehören zu den weltweit führenden Herstellern von automatischen Türen für den Personendurchgang und sind Experten in Technologie und Vertrieb. Unsere Gruppe ist Teil von ASSA ABLOY Group und hat ihren Hauptsitz in der Schweiz. Wir sind spezialisiert auf die gesamte Bandbreite von automatischen Tür-Lösungen, von Entwicklung und Produktion bis hin zur Installation und Wartung.



Werden Sie ein Teil von uns und verstärken Sie jetzt unser Team bundesweit:

Sales Representative (m/w/d) für den Vertriebsaußendienst Großraum Niedersachsen

Ihre Aufgaben:

- Beratung & Betreuung unserer Kunden aus den Bereichen Metall-/ Fassadenbau, Generalunternehmer, Architekten/ Planer, bezüglich der Neuplanung und Nachrüstung automatischer Türsysteme
- Umsatz & Margenverantwortung für Ihr Gebiet
- Vertrieb unseres spezifischen Produktportfolios im Bereich Automatiktüren sowie Cross Divisional Sales Activities angegliederter Produktportfolios aus der Unternehmensgruppe
- Entwicklung kundenspezifischer Lösungen, von der Abklärung über die Angebotserstellung bis zur Auftragsvergabe - volle Projekt und Kundenverantwortung
- Unternehmerisches Denken und Handel, mit Focus auf Kundenzufriedenheit und Unternehmenszielen
- Strategische Ausrichtung, Aufbau und Pflege langfristiger und nachhaltiger Kundenbeziehungen in Konsens mit den Unternehmensvorgaben
- Durchführung von Produktschulungen und Neukundenaquise

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/ technische Ausbildung oder BWL / Technisches Studium
- Starke technische Affinität und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Verkäuferische Fähigkeit und Erfahrungen
- Hohe Eigenmotivation, Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Branchenkenntnisse wäre von Vorteil, gerne auch aus dem Bereich Baustellen/Montage und Installation
- Fähigkeiten im Kundenmanagement / Kundenorientierung und Sozialkompeten
- Potential, um im Unternehmen zu wachsen
- IT-Kenntnisse (insbes. MS-Office)
- Wohnsitz im Gebiet
- Reisebereitschaft im Gebiet und zu Firmenevents

Sales Representative (m/w/d) für den Vertriebsaußendienst, Grossraum Niedersachsen

Das bieten wir Ihnen:

- Spannende Aufgaben in einem vielfältigen Tätigkeitsfeld, das Ihnen zahlreiche Karrieremöglichkeiten in einem hochmotivierten Team eröffnet.
- Ein attraktives Vergütungspaket.
- Flache Hierarchien und ein offener, partnerschaftlicher Umgang miteinander.
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung, die Ihnen den Einstieg erleichtert.
- Ein breites Spektrum an Schulungsangeboten, einschließlich Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung.
- Betriebliche Altersvorsorge mit Zuschüssen.
- Wechselnde Mitarbeiterangebote über unser Corporate Benefits Programm.
- Zugang zu Fitness- und Wellnessangeboten über eine Mitgliedschaft beim Urban Sports Club.
- Option zum Dienstrad-Leasing.

Sie möchten langfristig an unserer erfolgreichen Zukunft mitgestalten? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellungen** und Ihres möglichen **Eintrittsdatums** an:

Record Türautomation GmbH

Personalwesen

Mail: bewerbung@record.de

Ihre ersten Fragen beantworten wir Ihnen gerne unter der Rufnummer: +49 202 60901-106

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!